

## Vacature Salesmanager Van Eeden Evenementen

Per direct is Van Eeden Evenementen op zoek naar een nieuwe collega!

### Algemeen

Wij zijn een no nonsens organisatiebureau, dat al ruim 20 jaar actief is in de evenementenbranche en groot geworden is met het gewoon goed organiseren van evenementen, in de breedste zin van het woord; van motivatie-bijeenkomst tot dankjewel-feest, van personeelsfeest tot jubileum en van eerste paal tot openingsfeest.

### *Onze visie*

Wij zijn er van overtuigd dat men elkaar tot in lengte van dagen fysiek wil blijven ontmoeten. Onze visie is daar een directe afgeleide van: **De ontmoeting blijft het krachtigste moment.**

### *Ons team*

Ons team bestaat uit jonge, energieke eventmanagers, met diverse achtergronden als Hogere Hotelschool, de opleiding Media en Entertainment en de NHTV. Zo combineren we anciënniteit/ervaring met actualiteit. Je zult op deze samenstelling een duidelijke toegevoegde waarde moeten bieden.

### Functie

De beoogde salesmanager van Van Eeden Evenementen is een commercieel dier bij uitstek, met affiniteit met de productionele kant van een evenementenbureau. Het merk Van Eeden Evenementen dient verder te worden versterkt en geladen bij onze opdrachtgevers, en daarom vereist de functie daadkracht en kennis van de markt en de branche.

We hechten veel belang aan het contact met, en het vertrouwen van, de klant. Je neemt de verantwoordelijkheid om elke klant het allerbeste te geven. Na een door jou af te nemen (telefonische) intake en een briefing voor het evenement wordt er in samenwerking met een van onze eventmedewerkers een concept ontwikkeld. De uitwerking hiervan ligt in handen van je collega, maar zelf ben en blijf je eindverantwoordelijk voor zowel de kwaliteit van het evenement als de omzet en het resultaat. Om die redenen zijn we op zoek naar de kandidaat die die verantwoordelijkheid kan, wil en durft te nemen.

### Taakomschrijving

- opzetten en uitvoeren van sales- en marketingplan
- opzetten en uitvoeren van accountplannen
- eigen omzet- en rendementsverantwoordelijkheid
- optimaliseren (commerciële) binding met relaties
- zelf selecteren en opsporen van potentiële relaties; new business
- adviesfunctie richting opdrachtgever voor te organiseren bijeenkomsten en evenementen
- naar aanleiding van intakegesprek met opdrachtgever schrijven van debriefing op basis van de wensen en eisen van de opdrachtgever
- in overleg met projectmanager debriefing vertalen in concepten en het mede opstellen van offertes en contracten
- zorgen voor afstemming op projectniveau

### Functie-eisen

- Commerciële inslag, ambitieus en gemotiveerd
- Daadkrachtig, gedreven, flexibel, creatief en initiatiefrijk ingesteld
- HBO werk- en denkniveau
- Zelfstandig kunnen werken
- Goede beheersing van Nederlandse en Engelse taal in zowel woord als geschrift
- Minimaal 5 jaar relevante werkervaring
- In bezit van rijbewijs B

Reageren

Ben jij dé persoon die wij zoeken? Heb jij een passie voor het evenementenvak, kun je out of the box denken en creatieve ideeën tevens concretiseren en realiseren? En bovenal, ben jij die commerciële bouwer, aan zowel de relatie, de omzet als het team? Wij zijn erg nieuwsgierig naar jouw toegevoegde waarde!

Graag ontvangen we een persoonlijke motivatie en CV met pasfoto per post of per mail.

Van Eeden Evenementen  
T.a.v.: Gerben Plasmeijer  
gerben@vaneeden.nl  
Rouwkooplaan 5  
2251 AP Voorschoten

T: 070 – 365 56 28  
[www.vaneedenevenementen.nl](http://www.vaneedenevenementen.nl)